

ro-Hunzicker, G.; Lindsay, D.; Blache, D. 2004. Natural methods for increasing reproductive efficiency in small ruminants. *Animal Reproduction Science* 82-83: 231-246.

- Menchaca, A.; Rubianes, E. 2004. New treatments associated with timed artificial insemination in small ruminants. *Reproduction Fertility and Development* 16: 403-413.
- Oficialdegui, R. 2002. El Proyecto de Transferencia Integral. *Lana Noticias* 130: 10-11.

Russel, A.J.F.; Doney, J.M.; Gunn, R.G. 1969. Subjective assessment of body fat in live

sheep. *Journal Agricultural Science (Cambridge)*. 72: 451-454.

- Stewarth, R.; Oldham, C.M. 1986. Feeding lupins to ewes for four days during the luteal phase can increase ovulation rate. *Proceedings of the Australian Society of Animal Production* 16: 367-370.
- Viñoles, C.; Meikle, A.; Martin, G.B. 2009. Short-term nutritional treatments grazing legumes or feeding concentrates increase prolificacy in Corriedale ewes. *Animal Reproduction Science* 113: 82-92.

EL ENGORDE DE CORDEROS COMO NEGOCIO "ELITE" EN EL URUGUAY

Ing. Agr. Marcelo Grattarola.

Secretariado Uruguayo de la Lana

En este artículo se describe el negocio del cordero pesado en sus aspectos productivos y económicos. Se trata de la terminación de corderos destetados de servicio de otoño, que son los mayoritarios que se dan en Uruguay.

El Cordero Pesado SUL surge en el año 1996, ante la crisis de la lana, para potenciar la producción de carne en base a los sistemas ya existentes, y con los genotipos más difundidos en Uruguay, mejorando la producción de carne, pero preservando la producción de lana.

Características del producto

En ese momento se definió el producto y hasta el día de hoy se mantienen estos parámetros que se describen a continuación.

- Razas: todas las existentes en Uruguay
- Edad: menos de 13 meses (2 dientes)
- Peso de faena: variable, entre 34 y 47 kg
- Condición corporal de terminación: 3,5 individual
- Largo de la lana: 1 a 3 cm.
- Machos castrados o enteros con menos de 7 meses
- Hembras sin preñez

Ventajas tecnológicas y comerciales

A este negocio se le reconocen algunas ventajas tecnológicas, las cuales lo fortalecen:

- Corto período de terminación
- Varias alternativas de engorde
- Tecnología bien ajustada
- Menor pisoteo y sin meteorismo
- Se adapta a varios nichos productivos

A su vez presenta una serie de ventajas comerciales que lo hacen atractivo en la mayoría de los años:

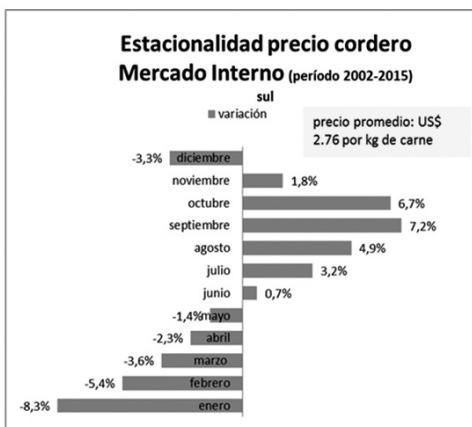
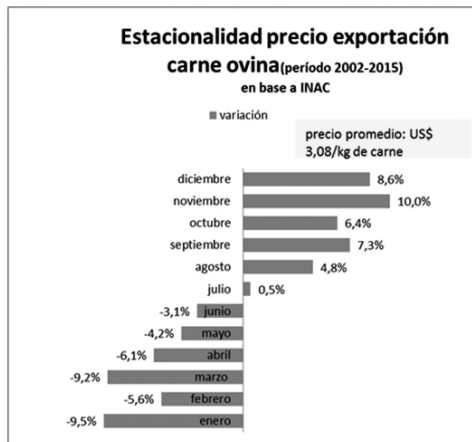
- Demanda durante todo el año
- Precio "piso" previsible y seguro
- Adelantos financieros
- Alta rentabilidad y rápido retorno
- Bajo nivel de riesgo

Se aclara que es necesario atender algunos factores que son claves para el éxito de este negocio como: sanidad de ingreso al engorde, loteo en grupos uniformes por peso, monitoreo permanente de las parasitosis interna y control de la evolución de peso del lote.

Zafalidad de la demanda

En Uruguay se concentra la demanda, lo que se traduce en precios mayores hacia

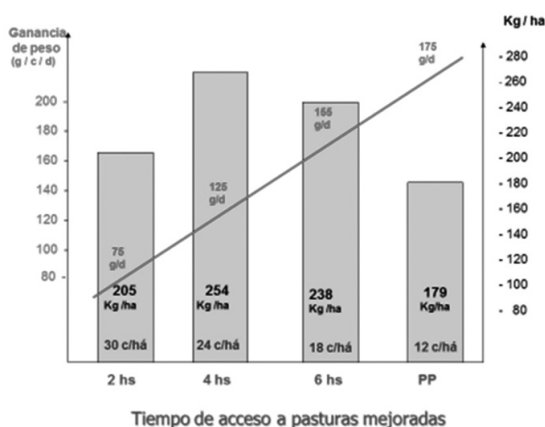
fin de invierno y primavera. Como consecuencia se produce un cordero tarde en la primavera, con una serie de ventajas desde el punto de vista productivo y económico, con mayor peso a la terminación, mayor cantidad de lana y menor costo de alimentación.



Alternativas de engorde

En cuanto a las alternativas de engorde, se presentan algunas, para las que se ha logrado un buen ajuste de la tecnología.

Para la terminación en pasturas mejoradas, con pastoreo controlado por horas, se concluye que una pastura de alta producción puede engordar 25 corderos por há con 4 hs de pastoreo con subdivisiones en 4 franjas.



Otra alternativa bien ajustada es el uso de verdeos invernales por horas, con energía en forma de grano. El objetivo es obtener un cordero pesado a fin de invierno, con una dotación de 25 animales por há, en pastoreo de 4 horas por día y por la tarde. Como energía se suministran 300 grs de sorgo en comederos de "autoalimentación", con tasas de ganancia de 140 grs por día.

Más recientemente, con el crecimiento de la agricultura y la obligatoriedad de establecer los Planes de Uso y Manejo de Suelos del MGAP, aparecen miles de há de puentes verdes entre cultivos, que presentan una importante oportunidad para el engorde de corderos. El objetivo es el engorde en 100 días, con una carga de 10 corderos por há, el pastoreo permanente en 4 franjas, con tasas de ganancia de 120 grs por día. Se destacan las ventajas de menor compactación y menor pisoteo con el pastoreo de corderos respecto a terneros.

Otra alternativa interesante de verano son los sorgos BMR, por la seguridad en la implantación y la carga que soportan, y así se convierten en una herramienta fundamental para producir muchos kilos de carne en una época difícil como es el verano. La entrada al pastoreo es en 45 a 60 días y la utilización durante 110 días, a una carga promedio de 40 corderos por há. Las ganancias en sorgo se ubican en 70 grs por día, y se duplican por suministro de Harina de Soja en dos veces por semana.

En cuanto al cultivo de soja, surge como una alternativa posible, por la relación entre el costo del cultivo, la carga que soporta y la ganancia de peso. Es preciso destacar el mayor riesgo por una mala implantación en suelos no adecuados, lo que para el sorgo es un factor menos limitante. El objetivo es producir un cordero precoz pesado, con entrada al pastoreo a los 60 días, y una utilización durante 90 días a una carga de 30 corderos por há. Esto permite una ganancia de 130-150 grs por día.

Finalmente se presenta el engorde en semi-confinamiento. En esta alternativa, se pretende que el campo natural suministre la energía y se complementa la proteína con ración. Se debe planificar la posibilidad de diferir forraje de otoño a invierno seleccionando el potrero adecuado. La carga en el campo natural se ajusta a 10-15 corderos por há, según forraje acumulado. Se sumi-

nistra una ración con energía y proteína a razón de 500 grs por cordero y por día. Se esperan tasas de ganancia de 130 a 150 grs por día.

¿Cuanto aporta el negocio de engorde?

Se analiza el Margen Bruto por cordero, por medio de un caso real en un puente verde de raigrás durante el año 2015, con raza

Ideal. Se ajusta un precio de venta más bajo, correspondiente al año 2016. Con esos parámetros reales, el ingreso bruto fue de 70 dólares por cordero. Por otro lado, los gastos que generó este negocio fueron de 49 dólares, 38 del valor del cordero + 6 de gastos y 5 de alimentación. El margen fue de 21 dólares por cordero, lo que frente a una inversión de 49 dólares, el retorno fue de un 43 %, lo que se considera muy alto.

ENTRADAS	
Peso en planta :	35
Rendimiento :	46
Precio en 2ª balanza :	3,5
Precio en pie :	1,61
Ingreso Bruto Carne	56
Peso de Lana total :	3
Precio por kilo Vellón :	5,5
Precio por kilo Venta :	5,1
Ingreso Bruto Lana	16
Mortandad (%)	2,5
Total Entradas	70

SALIDAS		
	Valor	Kilos
Valor cordero :	38	24
Precio cordero :		1,57
Flete	1,0	
Gastos V (2,6%)	1,5	
1 % Mpal :	0,6	
Sanidad + Esquila	3,0	
TOTAL	6	
Alimentación	5,0	
Total Salidas		49
MARGEN	21	

Visión de cadena productiva

En el caso antes analizado, se realizó una capitalización con idea que quedara una ganancia similar para ambas partes. De esta manera podríamos tener una visión de cadena productiva con ventajas adicio-

nales más allá del negocio en sí. Los beneficios adicionales para el criador, serían bajar la carga en su predio y así mejorar otra categoría ovina o vacuna. Para el que engorda, de esta manera no es necesario que compre y se asegura el ingreso de corderos sanos y de buena genética.

Dueño Corderos		
		U\$S
% carne	20	42
% lana	100	16
Mortandad		2
Ingreso Total		56
TOTAL SALIDAS		44
MARGEN	U\$S	12

Dueño Pastura		
		U\$S
% carne	80	14
% lana	0	0
Ingreso Total		14
Alimentación		5
MARGEN	U\$S	9
MARGEN TOTAL	U\$S	21

Consideraciones finales

- El engorde de corderos es una actividad con un retorno muy alto respecto al capital invertido
- Esto es una realidad HOY, aunque se proyectan otras opciones de mercado
Es una opción tecnológica bien ajustada y con distintas alternativas productivas

- La terminación de los corderos propios, mejora el negocio ovino de manera integral La zafrialidad del precio del cordero es limitante para una oferta más continua durante el año
- Es necesario "acercar" las partes y establecer una cadena productiva más fluida
- Se requieren recursos humanos de calidad e infraestructura adecuada